

Newsletter  
Noiembrie 2018

# Suport non-stop pentru afacerea ta!

Începând cu anul 2015, Agenția pentru Dezvoltare Regionala Nord-Est este punct local de contact în cadrul Rețelei Enterprise Europe.

Această rețea europeană este o inițiativă a Comisiei Europene și a fost lansată în anul 2008, oferind sprijin către întreprinderile, organizațiile de afaceri și profesionale, agențiile de dezvoltare, institutele de cercetare, parcurile tehnologice, clusterelor și universitățile dornice să beneficieze de avantajele pieței unice europene pentru dezvoltarea propriei afaceri, prin inovare și internaționalizare.

Aria de acoperire include peste 60 de țări (28 state membre ale Uniunii Europene, țări candidate, țări membre ale Spațiului Economic European, inclusiv Brazilia, Rusia, India, China și Africa de Sud), iar serviciile sunt oferite prin intermediul a peste 600 centre gazdă.

Serviciile oferite de ADR Nord-Est sunt orientate către IMM-urile orientate către creștere, dornice să inoveze și să acceseze noi piețe.

În acest sens, vă invităm să consultați câteva oportunități de colaborare care au fost selectate din baza de date centralizată a Rețelei care include peste 10.000 de propuneri de colaborare.

## 1. Un producător ucrainean de vinuri este în căutarea unor distribuitori

Ref: BOUA20180830008

Descriere	<p>Compania este un producător ucrainean de vin care își vinde deja produsele pe piața internă și exportă în 7 țări din întreaga lume. Portofoliul companiei cuprinde peste 4 mărci diferite.</p> <p>Toate vinurile sunt produse din struguri recoltați din propriile podgorii ale companiei, în suprafața de 260 ha. Compania este interesată de încheierea unor acorduri de servicii de distribuție cu parteneri din țările Uniunii Europene.</p> <p>Compania ucraineană a fost înființată în 1995 în Beregovo, regiune producătoare de vinuri din Munții Carpați, tipică pentru tradiții viticole. Acesta este cel mai important centru din țară pentru cultivarea și procesarea strugurilor.</p> <p>De-a lungul anilor, compania s-a specializat în producția de vinuri de calitate cum ar fi:</p> <ol style="list-style-type: none"><li>1 - Vin alb sec (vin obținut din struguri selectați din soiurile Muscat Ottonel și Czerzegi Fuseres).</li><li>2 - Vin roșu sec (vin roșu tradițional din struguri Merlot).</li><li>3 - Vin roșu sec (vin obținut din struguri selectați din soiurile Cabernet, Merlot și Pinot Noir).</li><li>4 - Vin roșu (realizat conform rețetei principale a vinificatorului principal cu gust excelent și aromă de coacăze negre și prune, conținut de alcool 16,0%, zahăr 16,0%).</li><li>5 - Vin roșu demi-dulce (făcut din struguri clasici de soiul Cabernet, conținut de alcool 11,5%, zahăr 4,0%).</li></ol> <p>Compania își vinde produsele pe piața internă, exportând și în SUA, Kazahstan, Ungaria, Republica Cehă, Israel, Nigeria și Australia.</p> <p>Compania este dispusă să-și extindă piața actuală în străinătate prin contractarea unor acorduri de distribuție pe termen lung cu distribuitori de vinuri, având contacte de afaceri cu magazine specializate în vânzare de vinuri și alcool, servicii hoteliere și restaurante și alți parteneri interesați.</p> <p>În cazul unui acord de servicii de distribuție, compania poate furniza distribuitorului cataloage cu produsele sale, lista de prețuri și volumele oferite pentru fiecare articol.</p>
Specificații tehnice	<p>Compania caută noi parteneri, distribuitori și importatori, capabili să importe vin.</p> <p>Grupul tinta este reprezentat de hoteluri, restaurante, sectorul de catering și magazinele mici specializate în import de vinuri de înaltă calitate. Compania își propune să intre pe toate piețele europene. Partenerii ideali ar trebui să fie capabili să ofere comenzi continue, totuși și alte posibilități vor fi discutate.</p>
Valabilitate	07 Nov 2019

## 2. Companie franceză caută subcontractor în prelucrarea lemnului sau tâmplarie din Europa

Ref: BRFR20181022001

Descriere	<p>Un IMM francez din Bretania proiectează, dezvoltă și vinde o gamă completă de jucării (mașini, avioane) pentru uz exterior și interior dedicate copiilor cu vârsta cuprinsă între 1 și 3 ani (&lt;30 kg). Compania caută un producător de lemn sau tamplarie pentru a produce piese mici solide din fag alb.</p> <p>Pentru a oferi o gamă largă de jucării, IMM-ul caută un subcontractor în prelucrarea lemnului sau tâmplărie, pentru piese mici solide de fag alb.</p> <p>Partenerul va trebui să furnizeze pentru fiecare piesă diferită, un preț de cotare (cu transport și fără costuri de expediere) pentru 100, 200, 500, 1000, 2000 de unități.</p> <p>Compania franceză caută un partener de subcontractare pe termen lung în Europa, care poate produce aceste mici piese din fag.</p>
Specificații tehnice	<p>Partener pe termen lung specializat în prelucrarea lemnului, capabil să producă diferite piese mici din lemn, cu următoarele caracteristici:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- piese de mici dimensiuni din fag alb solid (cu certificare 100% PEFC sau FSC)</li><li>- acreditare standarde europene de conformitate pentru lacuri</li><li>- dimensiuni piese: Balustrada din lemn: înălțime 118,6 mm x lungime 615,1 mm x lățime 17 mm Scaun din lemn: înălțime 145 mm x lungime 180 mm x lățime 12 mm</li></ul> <p>În plus, partenerul trebuie să dispună de instrumente adecvate pentru fabricarea acestor piese de lemn.</p>
Valabilitate	02 Nov 2019

## 3. Start-up finlandez specializat în distribuția de echipament de formare pentru clienții angajați în serviciul militar caută furnizori din Portugalia, Spania, Grecia, România și Polonia.

Ref: BRFI20181026001

Descriere	<p>Un start-up finlandez care a dezvoltat o platformă pentru a distribui echipamente pentru antrenamentul clienților angajați în serviciul militar caută furnizori din Portugalia, Spania, Grecia, România și Polonia. Partenerii vor furniza costume de trening / costume (jachete, pantaloni și genti) și jachete în culori negre și maro-închis. Parteneriatele luate în considerare sunt acordurile de servicii și externalizarea.</p>
-----------	--

	<p>Creat în 2018, start-up-ul finlandez a fost creat de trei parteneri a căror ambiție este să vândă haine premium unei piețe de nișă, compusă din clienți angajați în serviciul militar.</p> <p>Compania finlandeză va fi distribuitorul de îmbrăcăminte pentru clienții angajați în serviciul militar, care solicită haine personalizate în timpul acestui serviciu.</p> <p>Compania finlandeză a dezvoltat o platformă pentru a distribui îmbrăcăminte personalizată clienților care leagă furnizorii și clienții finali.</p> <p>Compania caută furnizori de produse de înaltă calitate, cu un grad ridicat de uzură, care să poată funcționa într-un timp scurt de la livrare. Produsele cautate sunt costume de trening / alte costume (jachete, pantaloni și genti) și alte modele de jachete în culori negre și maro închis.</p> <p>Partenerul ideal ar trebui să dezvolte o relație de cooperare pe termen lung cu compania finlandeză, care va fi responsabilă de distribuirea produsului în Finlanda. Acest partener ar trebui să fie, de asemenea, capabil să ofere aceste produse personalizate și brodate.</p> <p>Există două perioade în care cererea este mai mare: între 500 și 2000 de produse în perioada martie-aprilie și septembrie-octombrie. Pe parcursul anului, partenerul va primi comenzi mai mici, pe baza unor comenzi ocazionale. Acordurile avute în vedere de compania finlandeză sunt acordul de servicii și externalizarea.</p>
Specificații tehnice	<p>Rolul partenerului este de a furniza echipament de formare companiei finlandeze responsabile cu distribuția produsului.</p> <p>Furnizorul trebuie să fie capabil să furnizeze produsele într-un timp scurt.</p> <p>Tipurile de parteneriate luate în considerare sunt acordurile de servicii și outsourcing. Produsele trebuie să fie de înaltă calitate, iar furnizorul ideal poate personaliza și broda aceste produse.</p>
Valabilitate	31 Oct 2019

#### 4. Companie irlandeză caută parteneri pentru soluții de ambalare eco-friendly prin acord de fabricație

Ref: BRIE20180711001

Descriere	Companie irlandeză de vânzare cu amănuntul, care comercializează cutii de cadouri din Irlanda în întreaga lume, solicită un acord de fabricație sau un acord de externalizare cu potențiali parteneri. Cutiile conțin 10 articole prezentate și ambalate într-o cutie, gata pentru a fi expediate. Dintre produse pot fi menționate articole bine
-----------	---

	<p>cunoscute traditionale irlandeze, cum ar fi bomboane, ciocolată, biscuiți, sosuri și amestecuri alimentare. Alte produse: cărți, cani, prosoape pentru ceai.</p> <p>Se caută un acord de fabricație pentru a găsi soluții de ambalare noi și mai rentabile, cum ar fi cutii de ambalare tipărite, hârtie de ambalare internă și pungii de ambalare. Sunt preferate opțiunile ecologice.</p> <p>Un partener de fabricație pentru produse ar permite companiei să comande cantități mai mari la prețuri mai mici. De asemenea, compania ar fi interesată să comande mai multe articole de la un producător, deoarece acest lucru ar reduce timpul și ar crește eficiența.</p> <p>Aceasta este o companie nouă care crește destul de repede. Pentru a scala, marjele trebuie să crească și pentru a face acest lucru, găsirea producătorilor ca parteneri potențiali este esențială pentru a găsi prețuri mai mici pentru ambalajul oferit. Intrucat compania este în creștere rapidă, aceasta este o oportunitate excelentă pentru orice producător să se asocieze mai devreme dacă este interesat de un acord de afaceri pe termen lung.</p>
Specificații tehnice	<p>Partenerul ar trebui să poată produce sisteme de ambalare durabile (de exemplu: cutii de ambalare tipărite, hârtie de ambalare internă și pungii de ambalare) în diferite dimensiuni conform specificațiilor companiei. Prețurile ar trebui să fie foarte competitive, produsele ar trebui să fie la cel mai înalt standard. Ar fi ideal dacă ambalajul ar fi ecologic. Schimbarea rapidă și opțiunile de livrare rapidă sunt, de asemenea, un factor major.</p> <p>Dimensiunile eșantionului casetei de ambalare dorite este: lungime 324mm, lățime 238mm, adâncime 152mm. Dimensiunea bordului este de 1007 mm x 972 mm.</p> <p>Tipul de hârtie de ambalare internă căutat ar fi bottle green Machine Finish, hârtie absorbantă fără acid, de 17 gsm și 500 mm x 750 mm.</p>
Valabilitate	06 Oct 2019

## 5. Firmă germană caută furnizori de piese din lemn de zădă din Bulgaria, Polonia și România pentru un acord de subcontractare

Ref: BRDE20180911001

Descriere	Companie germană de producție și distribuție de obiecte de grădină specializate din lemn ar dori să dezvolte noi pietre în străinătate și caută furnizori de elemente din lemn de zădă din România, Polonia și Bulgaria pentru un acord de subcontractare.
Specificații tehnice	<p>Firma de producție produce produse pentru distribuția directă și vânzarea integrală (magazinele de bricolaj).</p> <p>Caracteristicile solicitate pentru produs sunt:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Partenerii trebuie să producă aproximativ 30 de truse pe lună.</li> <li>- Lemnul ar trebui să fie nelustruit și netratat din lemn masiv de zădă</li> </ul> <p>Proprietarul companiei este un artist care desfășoară o activitate independentă, proiectează obiectele, protejează designul înregistrat și dezvoltă produse în serie. Obiectele sunt alcătuite din truse de construcție care pot fi ușor asamblate de clienți.</p>

	<p>Obiectele sunt decorative și funcționale în același timp. Ele sunt vândute ca un kit de construcție care permite clienților să asambleze obiectele de la sine. Există mai multe versiuni ale acestor obiecte.</p> <p>Compania este deja pe piață și a stabilit o bază de clienți și contacte relevante. Prin urmare, pot fi anticipate comenzi frecvente.</p> <p>Până în prezent nu există un produs comparabil pe piață.</p> <p>Compania caută furnizori de componente din lemn de zădă și parteneri de cooperare să semneze un acord de subcontractare din următoarele țări: Polonia, România și Bulgaria.</p> <p>Partenerii potențiali ar putea fi:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- utilaje pentru construcții</li> <li>- producători de mobilier de exterior sau alte produse de exterior din lemn</li> </ul> <p>Partenerii ar trebui să producă aproximativ 30 de truse de construcție pe lună.</p> <p>Lemnul trebuie să fie nefolosit și netratat.</p>
Valabilitate	20 Sep 2019

## 6. Firmă slovenă caută furnizori de cherestea și panouri din lemn pentru construcții și tâmplărie, inclusiv furnizori de lemn de foc.

Ref: BRSI20180830001

Descriere	<p>Companie slovenă oferă o gamă largă de cherestea și alte produse pentru construcții și tâmplărie (cherestea, lemn de foc etc.), precum și servicii legate de tâmplărie pentru clienții săi. Compania caută furnizori de orice fel de lemn și alte produse legate de acest sector. Un acord privind serviciile de distribuție va fi semnat cu furnizorul.</p>
Specificații tehnice	<p>Compania slovenă a fost înființată în 1993. Programul de vânzări al companiei cuprinde cherestea, toate tipurile de plăci de lemn, cârlige, parchet, produse de tâmplărie, terase masive, materiale de mobilier mic, acoperișuri și alte produse.</p> <p>De 25 de ani, compania oferă construcții complete de case personalizate și servicii de supraveghere pentru toate tipurile de clădiri: supravegherea profesională la șantier, controlul calității lucrărilor derivate și supravegherea financiară a executării lucrărilor.</p> <p>Viziunea companiei este aceea de a deveni cea mai de succes și mai accesibilă companie care oferă totul, de la șapă la fereastra de acoperiș într-un singur loc.</p> <p>Compania a crescut constant în ultimii ani și are nevoie mai mare de lemn de calitate. Caută furnizori de lemn de înaltă calitate pentru produsele lor și este interesată de o colaborare reciprocă pe termen lung cu partenerii săi.</p> <p>Compania caută furnizori din UE și din alte țări care vor furniza lemn sub contract de servicii de distribuție, care să se concentreze pe dezvoltarea de tehnologii și produse de producție în conformitate cu cele mai recente cerințe ecologice:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- experiență vastă și personal cu înaltă calificare</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>- toate într-un singur loc</li> <li>- gamă largă de clienți pe piața națională</li> <li>- Certificat de excelență AAA-Rating de la agenția de rating Bisnod în 2016</li> <li>- Certificatul de excelență AAA-Rating de la agenția de rating Bisnod în 2017</li> </ul>
Valabilitate	19 Sep 2019

## 7. Produse turistice pentru piața chineză sunt solicitate în baza acordurilor de agenție comercială

Ref: BRDE20180525001

Descriere	<p>Agenția de turism germană oferă călătorii FIT (Free Independent Traveler), pachete turistice și excursii unice pentru grupuri mici (familii) sau excursii organizate individual în funcție de cerințele clienților pentru piața chineză. Oferă acorduri de agenție pentru circuite și evenimente europene și israeliene și furnizorilor de produse turistice suplimentare pentru a-și extinde linia de produse. Circuitele trebuie să fie oferite în limba engleză.</p>
Specificații tehnice	<p>Compania germană este specializată în turismul FIT (Free Independent Traveler) și vinde circuite, excursii și călătorii, cum ar fi vizitarea obiectivelor turistice, evenimente, circuite de muzică sau de mâncare, excursii cu barca sau cu navigație, experiențe de natură, experiențe sportive, experiențe de apă, experiențe aeriene etc. pe piața asiatică. De asemenea, vinde scurte excursii de o zi la trei zile și experiențe alimentare, restaurante sau ceremonii de nuntă.</p> <p>Funcționează cu o rețea extinsă în China și Asia de Sud-Est. Este o companie de turism B2B care lucrează în colaborare cu platformele B2B chinezești. Are contracte directe și conexiuni API (interfețe de programare a aplicațiilor) cu OTA (agenții de turism online) din China și Asia de Sud-Est (platforme precum Ctrip, Mafengwo, KLOOK, Quhappy, Qyer, Alitrip - OTA de la Alibaba Group, Zuzuche, China Eastern Linii aeriene, China Southern Airlines, LY, Tuniu).</p> <p>În prezent există doar câteva produse FIT (circuite, excursii) din Europa pe aceste platforme OTA, deoarece piața turismului FIT este destul de nouă în China. Clienții chinezi care fac rezervări pentru aceste produse sunt tineri, au fost de cele mai multe ori deja în Europa și nu doresc să facă o excursie de grup ca 5 țări în 5 zile. Vor să călătorească mai încet și vor să vadă alte locuri din Europa, alături de destinațiile principale.</p> <p>Managerul și proprietarul companiei germane cunoaște personal proprietarul companiei chineze. Datorită relației de încredere dintre ambii întreprinzători, managerul german a fost invitat să găsească produse interesante pentru produsele FIT și să facă întregul proces de cumpărare pentru chinezi.</p>



	<p>Pentru a extinde linia de produse de călătorii și evenimente străine care vor fi oferite pieței asiatice, compania germană caută produse interesante turistice FIT care au loc în Europa și Israel și sunt oferite în limba engleză. Oferă acorduri de agenție comercială printr-o rețea de distribuție mare din Asia.</p> <p>Partenerii căutați sunt așteptați să fie dispuși să dezvolte un parteneriat puternic cu compania germană.</p>
Valabilitate	23 Aug 2019

## 8. Companie suedeză caută un furnizor de componente electrice pentru sistemul său electric de propulsie

Ref: BRSE20180907001

Descriere	<p>Compania suedeză specializată în construcții mecanice a dezvoltat un kit de motor electric pentru bărci și nave mai mici, ceea ce face posibilă transformarea propulsiei pe benzină / motorină în propulsie electrică. Conceptul kitului cu motor electric se concentrează în principal pe motoarele de interior, deși sunt oferite și kituri pentru motoare externe.</p> <p>Compania se bazează pe abilități de inginerie, iar personalul companiei are mai mulți ani de experiență în domeniul lucrărilor de construcție și instalare. Software-ul CAD al companiei proprii este folosit pentru potențialii clienți pentru a demonstra rezultatul obținut după transformarea acestuia în propulsie electrică.</p> <p>Compania caută un furnizor cu experiență de componente electrice conform contractului de servicii de distribuție. Furnizorul ar trebui să poată oferi suport tehnic de bază pentru produse.</p> <p>Exemple de componente solicitate de la furnizor sunt:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Motoare electrice fără perii în intervalul 3 - 20 kW (aproximativ)</li> <li>- Baterii</li> <li>- Panouri solare</li> <li>- Echipament de încărcare</li> <li>- Echipamente de echilibrare a bateriilor</li> <li>- Echipamente de control</li> </ul>
Specificații tehnice	Furnizorul ar trebui să poată oferi suport tehnic de bază pentru produse și este un avantaj dacă furnizorul are componentele disponibile într-un model CAD.
Valabilitate	01 Nov 2019

La nivel macroregional, consorțiul ERBSN (Eastern Romanian Business Support Network) include 6 organizații partenere care oferă servicii suport organizațiilor localizate în 12 județe din Regiunile Nord-Est și Sud-Est.

Partenerii consorțiului ERBSN sunt:

- Camera de Comerț, Industrie, Navigație și Agricultură Constanța – Coordonator Consorțiu - [www.ccina.ro](http://www.ccina.ro)
- **Agenția pentru Dezvoltare Regională Nord-Est – [www.adrnordest.ro](http://www.adrnordest.ro)**
- Tehnopolis Iași – Parc Științific și Tehnologic - [www.tehnopol-is.ro](http://www.tehnopol-is.ro)
- Institutul de Proiectare și Automatizări IPA SA, Sucursala Galați - [www.ipa.ro](http://www.ipa.ro)
- Camera de Comerț și Industrie Bacău - [www.ccibc.ro](http://www.ccibc.ro)
- Camera de Comerț, Industrie și Agricultură Galați - [www.cciagl.ro](http://www.cciagl.ro)

Detalii suplimentare despre serviciile Centrului Enterprise Europe găzduit de ADR Nord-Est puteți găsi la adresa [www.adrnordest.ro](http://www.adrnordest.ro) (secțiunea EEN)

sau pot fi oferite la sediul agenției: Str. Lt. Drăghescu, nr. 9, Piatra Neamț

tel: 0233 218.071

fax: 0233 218.072

e-mail: [een@adrnordest.ro](mailto:een@adrnordest.ro)